**Должностные обязанности:**

- Ведение переговоров с клиентами

- Продажа входных металлических дверей

- Развитие имеющейся клиентской базы и привлечение новых клиентов

- Поддержание отношений с постоянными клиентами

- Работа с розничными и оптовыми клиентами, строительными организациями

- Презентация товара

- Работа с дебиторской задолженностью, документооборот

- Прохождение внутренних тренингов и обучения

- Планирование маршрута машин доставки

- Работа с текущей базой клиентов

**Требования:**

Аналитика продаж

Активные продажи

Уверенный пользователь ПК

Работа с дебиторской задолженностью

Навыки продаж

Телефонные переговоры

Знание 1С: Предприятие 8

**Мы предлагаем:**

График работы: 5/2, сб-вс выходные дни.

Оформление в соответствии с ТК (оплачиваемый отпуск, больничный).

Многоуровневая система оплаты труда:

ОКЛАД (25000 р.)+БОНУС (25000 р.)+ПРЕМИЯ (за фокусные задачи)

Полный рабочий день

На территории работодателя

**Адрес:**

П. Агроном, ул. Гаражная 1б

**Сергей Александрович** «КУБАНЬСТРОЙМАРКЕТ» +7 (861) 200-29-11